



# Rancho Laguna Blanca



## Monitoreo Satelital – Solución para la Gestión de Agua



- Alertas de Humedad del Suelo y Crecimiento**  
Alertas diarias para notificar a los usuarios sobre estrés antes de que sea visible
- Planificador de Riego a 7 días**  
Asesoramiento adaptado a los métodos de riego y necesidades actuales de agua
- Datos e Información con Históricos**  
Navegación sencilla por gráficos con registros desde 2018

- Información Climática**  
Temperatura, velocidad del viento y precipitación
- Información Diaria**  
Entrega de datos de asesoría diarios
- Aplicación Móvil**  
La información al alcance de tus manos. Para sistema Android y IOS



- |   |  |   |
|---|--|---|
| <b>SUCURSAL FRESNILLO</b><br>Av. Enrique Estrada No. 909 Las Américas, 99030<br>☎ 493 932 3406          | <b>SUCURSAL CALERA</b><br>Prol. Iturbide No. 809 - Ote. Estación Víctor Rosales, 98505<br>☎ 478 985 1884 | <b>SUCURSAL AGUASCALIENTES</b><br>Carr. Panamericana No.111-A Paseos de Aguascalientes, 20907<br>☎ 449 251 1540 |
| <b>SUCURSAL LORETO</b><br>Libramiento Aguascalientes-San Marcos No.115, Centro, 98830<br>☎ 493 117 0828 | <b>SUCURSAL DURANGO</b><br>Blvd. de la Juventud No.1520 15 de Octubre, 34306<br>☎ 618 129 8270           | <b>SUCURSAL VILLA UNIÓN</b><br>Blvd. Independencia No 800 Barrio Las Canastas, 34800<br>☎ 493 959 5164          |
| <b>SUC. VILLA DE ARISTA</b><br>C. Moctezuma No. 185 Centro, 78940<br>☎ 493 115 0307                     | <b>SUCURSAL JALPA</b><br>C. Bugambillas No.100 Lindavista, 99602<br>☎ 437 100 8242                       | <b>RIEGOS FRESNILLO</b><br>Blvd. Jesús Varela Rico No.106, Industrial, 99030<br>☎ 493 878 4491                  |



PUEBLO BONITO

# La solución a tus cultivos

**Rainbow**  
all about growing

**BOTMIDY**  
IMIDACLOPRID +  
BETACYFLUTRIN  
INSECTICIDA

**BESTROLE  
XTRA**  
CLORANTRANILIPROL  
INSECTICIDA



**SILVZONE**  
TEBUCONAZOL  
FUNGICIDA

**TITLEKEY**  
TIABENDAZOL  
FUNGICIDA



pbcorporativo.com

**DE VENTA EXCLUSIVA EN  
AGROPECUARIA PUEBLO BONITO**

SUCURSAL FRESNILLO  
Av. Enrique Estrada No. 909  
Las Américas, 99030  
☎ 493 932 3406

SUCURSAL CALERA  
Prol. Iturbide No. 809 - Cte.  
Estación Víctor Rosales, 98505  
☎ 478 985 1884

SUCURSAL AGUASCALIENTES  
Carr. Panamericana No.111-A  
Paseos de Aguascalientes, 20907  
☎ 449 251 1540

SUCURSAL LORETO  
Libramiento Aguascalientes-San  
Marcos No.115, Centro, 98830  
☎ 493 117 0828

SUCURSAL DURANGO  
Bvd. de la Juventud No.1520  
15 de Octubre, 34306  
☎ 618 129 8270

SUCURSAL VILLA UNIÓN  
Bvd. Independencia No.800  
Barrio Las Canastas, 34800  
☎ 493 959 5164

SUC. VILLA DE ARISTA  
C. Moctezuma No.185  
Centro, 78940  
☎ 493 115 0307

SUCURSAL JALPA  
C. Bugambillas No.100  
Lindavista, 99602  
☎ 437 100 8242

RIEGOS FRESNILLO  
Bldv. Jesús Varela Rico  
No.106, Industrial, 99030  
☎ 493 878 4491

EMPIEZA A USAR **REELVIEW**  
EN 3 SENCILLOS PASOS

 **Rivulis**

**1** Escanea el código QR  
de ReelView en el envase



Imágenes agronómicas por satélite  
de sus cultivos desde su teléfono.

\*Gratis con cada rollo de lateral o cinta de goteo

**2** Configura  
tu cuenta  
siguiendo  
los pasos  
(es muy fácil)



**REELVIEW**  
LOS OJOS DE SU CULTIVO



**3** Traza y selecciona tus  
campos y ya está listo  
para empezar

¡Y ASÍ DE FÁCIL VIVE LA EXPERIENCIA  
REELVIEW CON RIVULIS!

*\*Disponible sólo en determinadas zonas geográficas. Se aplican términos y condiciones.  
Consulta [es.rivulis.com/reelview](http://es.rivulis.com/reelview) para obtener más información.*

 [es.rivulis.com/reelview/](http://es.rivulis.com/reelview/)



**Lamsa**

 [www.lamsa.com.mx](http://www.lamsa.com.mx)  871 100 10 70  
 GrupoLamsa  GrupoLamsa  grupo\_lamsa

Sucursal Fresnillo  
Paseo del Mineral  
#1002 Sur, Col. Petróleos,  
C.P 99059 Fresnillo, Zac.  
(493) 932-12-54

Sombrerete  
(433) 935-14-59  
Jerez  
(494) 945-20-69

Tlaltenango  
(437) 954-47-11  
Juan Aldama  
(498) 983-05-10

Río Grande  
(498) 982-12-16  
Calera  
(478) 985-07-23

Loreto  
(496) 851-75-22

  
**Rivulis**

**EDITORIAL**

Este ciclo se perfila como un periodo retador para el sector agropecuario mexicano, tanto por factores de mercado como por el entorno institucional y comercial. Uno de los principales elementos de incertidumbre será la revisión del Tratado entre México, Estados Unidos y Canadá (T-MEC), con posibles implicaciones para cadenas altamente integradas como granos, oleaginosas y sistemas pecuarios.

En lo que respecta a granos y oleaginosas, el panorama estará marcado por el incremento en los costos de producción, especialmente fertilizantes, energía, financiamiento y logística, así como precios internacionales a la baja, derivados de la apreciación del tipo de cambio y de una producción mundial récord de maíz y trigo, principalmente. Además de la exclusión de productores medianos y grandes (más de 5 hectáreas) de programas como precios de garantía, fertilizantes y otros apoyos productivos, lo que limita la capacidad de respuesta de un segmento clave para la oferta nacional.

Las proyecciones indican una tendencia positiva en producción y valor, impulsada por el subsector pecuario y la demanda interna de alimentos. No obstante, este avance estará condicionado por factores climáticos, económicos y de política pública, además de uno de los principales riesgos como el que hoy representa el tema del impacto del gusano barrenador, que ha frenado las exportaciones de ganado en pie hacia Estados Unidos, generando pérdidas económicas y mayores costos sanitarios. La variabilidad del clima, el estrés hídrico y el encarecimiento de insumos siguen presionando especialmente a pequeños y medianos productores, junto con la necesidad de mejores esquemas de comercialización, financiamiento y acceso a tecnología; en este contexto, la innovación y la sostenibilidad son ejes estratégicos, la agricultura de precisión, el riego eficiente y las prácticas climáticamente inteligentes serán determinantes para la competitividad y la seguridad alimentaria.

El sector hortofrutícola, altamente exportador, enfrentará una pérdida de competitividad cambiaria, situación que afecta de manera general a todas las exportaciones agroalimentarias, reduciendo márgenes y desincentivando la inversión. De manera transversal, se prevé que continúe el descontento de los productores, asociado a la inseguridad en zonas rurales, los altos costos de producción y la falta de políticas públicas orientadas a incrementar la producción de forma sostenible.

México cuenta con productores de clase mundial y una base productiva sólida; sin embargo, el desafío central sigue siendo alinear las políticas públicas con el potencial del campo mexicano, para avanzar hacia una mayor productividad y competitividad en un entorno cada vez más complejo. El panorama es retador, pero lleno de oportunidades. Convertir los desafíos en motores de cambio permitirá seguir alimentando a México y al mundo.

Contacto: [eldespertardelcampo@hotmail.com](mailto:eldespertardelcampo@hotmail.com)

[www.eldespertardelcampo.com.mx](http://www.eldespertardelcampo.com.mx) Ventas: 492 153 71 61

*El Despertar del Campo*

**Directorio**

**Dirección General**  
SALVADOR JUÁREZ

**Coordinación**  
JOSÉ DE LA TORRE

**Diseño Web**  
DAVID REYES

**Edición**  
ÁNGEL MÁRQUEZ

**Administración**  
SANDRA JUÁREZ  
ESVEIDI JUÁREZ

**Representante Suroeste**  
CARMEN MARMOLEJO



ESCANEAR

Medio de comunicación impreso, con contenidos agropecuarios, fundado en 2012. Reserva de derechos de autor, certificado de licitud de contenido y título en trámite. \*Los desplegados, espacios comerciales o políticos, y publicidades son una Inserción Pagada, la cual no refleja el punto de vista de El Despertar del Campo, por lo que tanto el medio de comunicación como sus colaboradores se deslindan de cualquier responsabilidad que pudiese surgir por el contenido expuesto en dicho anuncio, quedando así solamente como una obligación directa a cargo del contratante de tal inclusión difusa.

- FERTILIZANTES: SOLUBLES
- FERTILIZANTES: GRANULARES
- FERTILIZANTES: LÍQUIDOS
- FERTILIZANTES: MEZCLAS FOLIARES
- ÁCIDOS A GRANEL: FOSFÓRICO
- ÁCIDOS A GRANEL: SULFÚRICO
- ÁCIDOS A GRANEL: NÍTRICO
- AGROQUÍMICOS



**FERTILIZANTES GUAYABEROS Y CAÑEROS, S.A. DE C.V.**

**LA RAÍZ DEL ÉXITO**  
con una nutrición eficiente



**Matriz Fresnillo**  
Carr. Fresnillo - Valparaíso Km. 04 S/N  
Tel. 493 932 7907 y 493 878 0004  
Fresnillo, Zacatecas.

**Sucursal Crucero**  
Entronque a San José de Lourdes  
Tel. 493 937 4716 y 493 120 7036  
Fresnillo, Zacatecas.

**Sucursal Pardillo III**  
Tel. 493 937 4105  
Fresnillo, Zacatecas.

**Sucursal Juchipila**  
C. Amado Nervo No. 150 Centro  
Tel. 467 952 0430 y 467 952 0037  
Juchipila, Zacatecas.



Conoce más de nosotros



Fertilizantes Guayaberos y Cañeros



## Compromiso en cada cosecha

Cubrir las necesidades del agricultor a través de semillas de hortalizas de alta calidad adecuadas a sus diferentes programas de producción, es el objetivo que rige el desempeño de **Premier Seeds**, dinámica e innovadora empresa mexicana orientada a la obtención de abundancia y calidad en cada cosecha.

"Manejamos diferentes híbridos de hortalizas, como zanahorias, jitomates, chiles, cebollas, brócoli, apios, melones, sandías, lechugas y mucho más, contando así con un amplio y robusto abanico de variedades para todas las zonas productoras de México"; así lo señaló el Ing. José de Jesús Gutiérrez, representante técnico de **Premier Seeds** en la zona del altiplano mexicano.

"Uno de nuestros materiales estrella en el segmento productivo de la zanahoria, definitivamente es **Alliance**, rápidamente aceptada por el mercado dada su gran calidad; tiene un cierre muy bonito, es muy cilíndrica, trae muy pocas lenticelas, que son pequeñas aberturas o poros visibles en la superficie de la raíz, que aparecen comúnmente como pequeñas manchas alargadas o rayas de color claro, y son esenciales para la respiración de la planta mientras crece bajo tierra, entonces son todos esos anillos que se marcan en el cilindro de la zanahoria, y el tener pocos de esos anillos es un factor muy bueno para el agricultor, ósea, que entre más lisa este es mejor para el productor y para el comercializador también, sobre todo por el tema de su presentación, que así es como más la busca el consumidor, más finas".

"Otra de sus cualidades, es el color que trae, que honestamente es muy intenso. En el lavado y el pulido marca muy bien ese gran color que la caracteriza, y presenta un follaje muy vigoroso con gran sanidad".

"Asimismo, **Natuna** es la líder en el altiplano, con muy buenas resistencias a enfermedades, y al igual que **Alliance**,

pertenecen al mismo segmento, tipo nantes, bastante aceptada por los zanahoreros, muy conocida en el estado de Zacatecas y otros de esa misma región".

"De igual forma, en cebollas contamos con un amplio catalogo de variedades como **Blanca Grande, Luna Blanca**, de días cortos, las cuales destacan por su precocidad, ya que se acuestan prácticamente entre 15 a 20 días antes que las demás, aunque sean plantadas el mismo día, lo que da la oportunidad de poder encontrar una mejor ventana de comercialización, además de que el bolsillo nos lo agradece, ya que esa precocidad representa menos riegos, menos fertilización y menos trabajo. Tenemos también las blancas numeradas, pero ya comerciales, de día corto, **EXP383** y **EXP361**".

"En el segmento de las rojas o moradas contamos con la conocida y exitosa **Red Marvel**, muy apreciadas en el mercado por su color rojo intenso, ya que pálidas no las quieren; además otra de las ventajas que tiene esta variedad, es de que cuando las meten a correr, se necesita de que tengan un cuero fuerte y resistente, porque sino se pelan, y en la corrida se acorrian o van perdiendo el color, entonces este material lo buscan mucho por esa característica, que tiene el cuero o la cascara más fuerte y al momento de correrlas no se pelan".

"Hay unas que traen la cascara muy delgadita y a la hora que las empiezan a correr la van tirando y va quedando la capa cada vez más clara, ósea menos tinte o color. También algo



"Manejamos diferentes híbridos de hortalizas, como zanahorias, jitomates, chiles, cebollas, brócoli, apios, melones, sandías, lechugas y mucho más, contando así con un amplio y robusto abanico de variedades para todas las zonas productoras de México"

que buscan mucho es que camine ese color rojo hacia el interior de la cebolla, y que **Red Marvel** da precisamente ese buen color rojo interno".

Para terminar, el Ing. Pepe Gutiérrez agregó; "cabe señalar que las fechas óptimas para trasplantar estas variedades por ser de días cortos, son de noviembre a enero, recordando que las cebollas también ocupan de ciertas horas frío; entonces si las metemos desfasadas, va pasar que quedan cuelludas, se van a enquistar, u otros problemas o malformaciones, entonces es importante saber para que fechas son cada variedad, que precisamente pues ese es nuestro trabajo como técnicos, para estar ahí de cerca asesorando al productor en cuanto a fechas y en cuanto a que es lo que más le conviene".

Espera la 2ª parte de este reportaje, en próximas ediciones...

# Premier Seeds

- Confianza en cada semilla
- Excelentes variedades
- Altos rendimientos





**Picor único** 3ª parte

El Despertar del Campo

El chile puya ya seco lo van apartando por calidades y de ahí se va para la báscula como luego dicen, para por último venderlo, y ya depende de como se acomode el comprador con el productor se decide empacarlo o así comercializarlo a granel, pero yo por lo general nada más lo vendo así en costal normal del blanco sin empacarlo"; así lo señaló José Luis Parga, agricultor, quien en el pasado ciclo agrícola estableció una importante superficie con el cultivo de chile puya, en suelos pertenecientes a la localidad de El Saucito, del municipio de General Pánfilo Natera, Zacatecas.

"Nuestro chile se va para aquí mismo a Zacatecas, a lo que son los cañones de Juchipila; haya tenemos un cliente que me lo está comprando y él se lo lleva para haya. Lo está utilizando según tengo entendido para elaborar otros productos, como salsas, y creo que lo menudea también; pero también tenemos otros clientes de que se lo llevan para México y creo que haya también lo procesan". Por otra parte, el Ing. Cristian Díaz, asesor técnico, agregó; "este tipo de chile puede tener diferentes utilidades o usos en la cocina tradicional mexicana, para la preparación de diferentes platillos, con un sabor muy característico, un poco mas picante que un chile guajillo, pero no tan picoso como un serrano, muy tolerable para el paladar, por ello aquí en la región se emplea mucho en el típico asado de boda, y cuando esta en verde se puede comer tatemado en el comal, entonces así también es muy buscado por la gente, porque

esta muy rico en salsa verde y también a los migrantes les gusta llevar mucho para los Estados Unidos, incluso ya tostado, porque cuando cruzan la frontera, en fresco a veces se los quitan, entonces mejor se lo llevan ya tostado".

"Entrando un poco a lo que son los procesos agroalimentarios, podemos decir, que también mi compañera y su servidor, hemos curtido estos chiles en verde y hemos guardado algunos frescos para consumirlos en temporadas que ya no hay, lo que pues también es darle un valor agregado a este producto del chile puya. Y platicando un poco del proceso de como los curtimos, pues la verdad es que utilizamos ingredientes que son fáciles de encontrar aquí en las tiendas de la región, como es el vinagre blanco, vinagre de manzana, y además le ponemos brócoli y también le ponemos zanahoria; y más o menos en una hora o en unas dos horas ya tenemos el producto curtido y envasado al vacío, siendo pues esta una muy buena conserva alimenticia, otra modalidad o presentación muy importante, que se le puede dar a este importante fruto".

Retomando, el Señor José Luis Parga añadió; "en realidad las condiciones en el campo son impredecibles, aquí puede suceder de todo, puede haber a veces fenómenos adversos, como granizadas, heladas, lluvias excesivas, sequías y demás riesgos que pueden llegar a demeritar el rendimiento y la calidad de las cosechas, porque un granizo fuerte nos puede incluso dejar sin nada, o una tormenta fuerte donde entre

mucha agua a la parcela y se lleve el producto o se inunde y se ahoguen las plantas, son peligros latentes y altamente devastadores para un cultivo como este".

"También la cuestión de las heladas, que a veces en las temporadas de los trasplantes pueden llegar afectar, o bien también las heladas tempranas, cuando ya se van a venir las cosechas pueden también llegar a ocasionar daños".

"Algo que también es importante de señalar, es la opción que tenemos de poder trabajar con lo que son fertilizantes orgánicos, que en mi caso yo si estoy interesado en enfocarme un poquito más al desarrollo y aplicación de compostas, sobre todo para ver si sale un poco más económico el cultivo, y también para poder sacar un producto más sustentable o más inocuo, brindándole así una mayor seguridad al consumidor final".

Para terminar, el Señor Parga concluyó; "aquí aplicamos pocos materiales orgánicos, pero definitivamente sería muy bueno meter elementos como los llamados bioles, que es un fertilizante hecho a base estiércol, que por lo general es de vaca, el cual representa un abono orgánico líquido muy rico en nutrientes y microorganismos benéficos, y pues además de ser más amigable con el ecosistema en comparación de los fertilizantes químicos, también es mucho más económico, y pueden llegar a dar muy buenos resultados".

Espera la 4ª parte de este reportaje, en próximas ediciones...



1ª PARTE



2ª PARTE

"En realidad las condiciones en el campo son impredecibles, aquí puede suceder de todo, puede haber a veces fenómenos adversos, como granizadas, heladas, lluvias excesivas, sequías y demás riesgos que pueden llegar a demeritar el rendimiento y la calidad de las cosechas"



**AGROCID**

Siembra Tecnología, Cosecha Éxito

**HAZ LEYENDA TRANSFORMANDO LA INNOVACIÓN EN ÉXITO PARA TU CAMPO**



**ANTÍLOPE**



**MANTARRAYA**



**ALCE**



**KODIAK**

Sistema **VITALA**



**BERRENDO**



**SALAMANDRA**



**RX-840**



**RX-860**



TIENDA EN LÍNEA 492 132 0448

Matriz  
Tlaltenango, Zac.  
Av. Morelos 174C  
Esq. C. Fco. García  
Col. Centro  
437 954 0342

Sucursal  
Tlaltenango, Libr. Zac.  
Libramiento Transito  
Pesado No.56  
C.P. 99700  
437 954 4730

Sucursal  
Fresnillo, Zac.  
Prol. Enrique  
Estrada No. 1202  
Col. del Valle  
493 878 1131

Sucursal  
Calera de V.R., Zac.  
Av. 5 de Mayo  
No. 646 Sur  
Col. Centro  
478 985 0983

Sucursal  
Tacoaleche, Gpe. Zac.  
Av. Zacatecas No. 291  
Col. Solidaridad  
C.P. 98630  
492 943 0500

Sucursal  
La Honda, M. Auza, Zac.  
Campo 4 Casa 13  
Ex Hacienda La Honda  
Miguel Auza C.P. 98340  
433 983 2797

Sucursal  
Tepechitlan, Zac.  
C. Morelos Esq.  
C. Américas  
C.P. 99750  
437 961 0260

Sucursal  
Tepechitlan, Libr. Zac.  
Libramiento Agustín  
Melgar No. 3  
C.P. 99750  
437 961 0975

agrocid.com

 **Minecto™ Duo**

**+**  **Uniform®**

**El éxito de mañana  
comienza hoy**



492 132 0448



**AGROCID**  
Siembra Tecnología, Cosecha Éxito

**syngenta®**



### 7 décadas de compromiso e innovación 2ª parte

# Lamsa



**“Nuestra finalidad como LAMSA es atender a todos los productores y tratar de efficientar sus trabajos, y que, mediante la mecanización de sus ranchos, logren menores costos de producción y un mayor rendimiento de sus cosechas”**

Como Grupo LAMSA estamos muy contentos al poder celebrar ya más de **7 décadas** de desempeño en favor del campo, iniciando operaciones precisamente en Torreón, Durango y Fresnillo Zacatecas”; así lo compartió el Ing. Jaime Arturo Duarte, gerente divisional de LAMSA Zacatecas, dentro del marco de la pasada Expo Agroalimentaria, donde tanto LAMSA como JOHN DEERE tuvieron la satisfacción de poder celebrar su septuagésimo aniversario, rememorando esos **70 años** marcados por el trabajo constante, la innovación y sobre todo la valiosa confianza de clientes, colaboradores y aliados.

“En LAMSA manejamos no solamente lo que es el tractor y el implemento para la preparación, la siembra y demás labores en campo, sino que es un servicio integral que abarca prácticamente todo el proceso productivo dentro de los diferentes cultivos, con la solución y la tecnología más avanzada y eficiente para cada etapa, contando así con diferentes departamentos especializados en cada una de ellas, como el departamento de sistemas de riego, tenemos también el departamento de semillas y fertilizantes, por supuesto el de reparación y servicio, refacciones, agricultura de precisión, drones, pero también algo muy importante es que en cada uno de estos departamentos contamos con un respaldo técnico altamente calificado para poder darle el mejor apoyo y asistencia al productor, con agentes de ventas integrales bien capacitados en cada ramo lo que da un gran sustento a nuestra fuerza de ventas”.

“Por ejemplo, en maquinaria, tenemos a los técnicos especializados en ese tema, en riego igual, con ingenieros

diseñadores en irrigación o hidráulica que elaboran proyectos a medida de cada cliente y que los atienden ante cualquier situación compleja. En lo que son semillas y fertilizantes, tenemos el apoyo de los agrónomos; y así pues prácticamente todo está respaldado y supervisado, logrando así dar un servicio integral de alta calidad y eficiencia, que abarca todas las áreas de la producción”.

“Estamos orgullosos y satisfechos porque se han dado buenos resultados, y porque tenemos ciertas novedades en cuanto a maquinaria John Deere se refiere, algunos lanzamientos en cuanto a tractores de la serie 5000 y 6000, como el tractor 5076E alto despeje, que es apto para mover un arado de 3 discos, una rastra de levante o también de tirón, que ya desde hace algún tiempo teníamos un modelo de esta serie, pero nos faltaba la versión en alto despeje, siendo que en esta modalidad solo había para agricultores desde los 90 caballos de fuerza y de ahí nos brincábamos a los de 105 y 120 caballos, pero definitivamente hacia falta un tractor de este tamaño para productores pequeños que no pueden o no tienen la necesidad de un tractor de gran tamaño para sus cultivos, que producen pocas hectáreas de hortalizas, pero que sin embargo requieren de un alto despeje para fumigaciones y demás labores, siendo así un modelo que estábamos ya esperando desde hace tiempo y que la gente nos lo estaba pidiendo”.

“Otro de los lanzamientos, también es un tractor de alto despeje, en este caso mediano, que igualmente ya existía, pero sin la modalidad del alto despeje, siendo así precisamente el modelo 6403 de 109 caballos de fuerza; que tenemos otro de 105 y 120 caballos, pero esta es otra versión un poco más

económica, un poco más austera, ya que así también lo ha estado demandando el cliente. Tenemos el 6403 de 109 caballos en versiones de tracción sencilla, doble tracción, estación abierta y con cabina, y ahora se esta agregando con alto despeje en estación abierta pero también con cabina”.

“Otro de los tractores más recientes, aunque ya tienen algo de tiempo, pero a nosotros apenas nos están empezando a llegar a la región, es el modelo 6140E, que es un equipo de 140 caballos de fuerza de la familia 6000, y que nos hacía falta este caballaje; porque en esta familia tenemos tractores de la serie 6E en 100, 110, y 125 caballos, pero teníamos esa petición o demanda de esta serie en específico, pero con más caballaje. Entonces ya nos llegó, incluso ya estamos esperando varios para entregarlos”.

“Entonces trae un poco más de fuerza, de potencia, y pertenece a una familia de tractores que vienen más equipados, configurados, por ejemplo, con un inversor o PowrReverser que es un tipo de transmisión más cómoda, más versátil, más durable, y es como semiautomático, con un rango de velocidades más amplio para escoger, con alrededor de 24 velocidades. Esta es una versión que por ejemplo trae quemacocos, que es una ventanilla que sirve como para estar viendo o monitoreando bien cuando traemos palas frontales; trae su asiento se podría decir del copiloto, pero técnicamente se llama asiento para el instructor, también cuenta con aire acondicionado, sistema de audio, entonces en términos generales trae un mayor confort para el operador, por lo que con un tractor de este tipo se puede trabajar prácticamente a cualquier hora bajo cualquier tipo de condición climática, que a final de cuentas, toda esa comodidad, todo ese confort, hacen que el trabajo

sea más eficiente, porque el operador se cansa menos, está menos estresado y al final de cuentas, pues el trabajo que está realizando, queda más bien hecho”.

“Que como muchos otros tractores John Deere este también ya viene preparado para poder instalarle lo que es el sistema satelital, con los arneses para colocar lo que es el monitor y lo que viene siendo el receptor, y así ya nada más se activa la licencia y ya se puede empezar a trabajar con agricultura de precisión”.

Para finalizar, el Ing. Duarte agregó; “entonces nuestra finalidad como empresa es atender a todos los productores y tratar de efficientar sus trabajos, y que, mediante la mecanización de sus ranchos, logren menores costos de producción y un mayor rendimiento de sus cosechas”.



## Lixiviado y humus sólido de lombriz



**LOMBRICOMPOSTA**  
CALERA DE V.R, ZAC

contactanos:  
**478 105 6569**

## Lamsa

### Alentadora dinámica de retribución y estímulo

Reconocer el valor y esfuerzo realizado por el productor al enfrentar con decisión los grandes desafíos que la agricultura moderna implica, e incentivar con ello la productividad y competitividad, es el concepto principal bajo el cual se estableció una vez más el valioso SORTEO entre clientes y amigos de Grupo LAMSA en coordinación con RIVULIS, quienes en alianza diseñaron e implementaron dicha plataforma de interacción, propiciando así una oportunidad única e idónea para que alguno de los participantes resultase el afortunado GANADOR de un TRACTOR JOHN DEERE 3036EN, maquinaria especializada, potente y confiable de 36 HP, súper angosto y con gran estabilidad.

Estimulante dinámica de gratificación realizada bajo una emocionante mecánica de tómbola, en la que el aspirante por cada compra de 50 rollos de cinta RIVULIS, adquiriría un boleto, el cual se depositaba dentro del contenedor junto a todos los cupones de los demás participantes, los que finalmente fueron sorteados mediante un sano ambiente de júbilo y compañerismo, resultando así como afortunado ganador la Productora Agropecuaria Fralavi, representada en esta ocasión por la Señora Dora, quien gustosa y con gran entusiasmo

agradeció la valiosa oportunidad de poder interactuar dentro de esta útil plataforma de impulso, que sin duda ratifica y proyecta a dichas compañías como punta de lanza dentro del sector.

En su participación el Ing. Said Hernández Medina, gerente de ventas de RIVULIS, describió a dicho sorteo como una valiosa iniciativa que busca acompañar y reconocer la lealtad de agricultores que han confiado y aplicado los productos y las herramientas tecnológicas más innovadoras e inteligentes en el manejo eficiente del agua, mediante esquemas innovadores a través de los cuales se agradece el apoyo y la preferencia, diferenciando a la marca de la competencia con incentivos bajo los cuales se da la oportunidad al cliente de obtener un beneficio extra destinado a continuar promoviendo una mayor productividad en campo; "nos encontramos muy contentos y agradecidos como siempre por la amplia participación que se dio en la compra de productos RIVULIS, y que aquí junto con LAMSA se

nos ha dado la oportunidad de poder realizar este motivador sorteo donde los primeros cuatro números sacados de la urna fueron descartados, siendo así el quinto número el afortunado ganador".

"No me queda más que reiterar el más amplio agradecimiento a todos nuestros clientes, recordándoles que cada año RIVULIS en coordinación con LAMSA busca la forma de beneficiarlos, tratando de apoyarlos con precios especiales y la mejor calidad del mercado, pero también con sorteos de esta envergadura con el propósito de hacer algo diferente e innovador



**GANADOR  
TRACTOR  
JOHN DEERE  
3036EN**

*Meritoria mecánica de recompensa y gratificación que busca reconocer el esfuerzo y la confianza del productor*

**Lamsa**  **Rivulis**

para agradecer al productor su apoyo y preferencia, ya que no solo deseamos caracterizarnos por ser la compañía que maneja cintilla, sino que queremos dar ese plus con este tipo de incentivos, para que aparte de los servicios y productos que ofrecemos de alta calidad, el cliente obtenga un beneficio extra como el que se ha dado. Muchas gracias por todo su apoyo, y deseamos que al afortunado ganador le sea de gran utilidad su premio, además de seguirlos invitando para que estén atentos a lo que nuevamente junto con LAMSA vayamos a presentarles para esta temporada".

Asimismo, parte del equipo de trabajo de Grupo LAMSA, como los Ingenieros Alayn González y Daniel López, gerente de sistemas de riego y agente de ventas integral respectivamente, felicitaron a la ganadora y le dieron las gracias por su predilección, pero sobre todo por su amistad y confianza, reafirmando con ello el compromiso de mantenerse como aliados para crecer en conjunto. Y de igual forma la feliz triunfadora correspondió las deferencias, y con gran gusto y gratitud reconoció la noble labor que LAMSA y RIVULIS desempeñan en favor de la agricultura, abonando mediante la disposición de la más avanzada tecnología al desarrollo del sector.



# NUESTROS PRODUCTOS



De venta en:  
**ABARROTES  
MÉNDEZ  
SERRANO**  
del Mercado  
de Abastos



Digna unidad de producción agropecuaria enfocada al cuidado y reproducción de un importante hato ganadero principalmente de las razas Salers Rojo y Brangus Negro, con raíces familiares fuertemente arraigadas a su tierra, que datan desde antaño mediante el trabajo de los señores Bernardo Bañuelos y Antonio Bañuelos, abuelo y padre respectivamente del hoy líder de este rancho, el Arquitecto Francisco Bañuelos, legando así un meritorio cúmulo de valores como el esfuerzo diario, la tenacidad, la pasión y el respeto por el campo y la naturaleza, notables cualidades bajo las cuales se ha forjado una bonita familia de agricultores y ganaderos que actualmente siguen esforzándose día a día por cultivar y ensilar el maíz con el que alimentaran a sus animales y cuidar sus praderas donde pastaran sus vacas.

"Aquí en el campo trabajando el tema agrícola tenemos ya cerca de 20 años, y en cuestión de la ganadería pues tenemos toda la vida prácticamente, desde mis abuelos, luego mis padres, y ahora nosotros como hijos, por lo que si son ya varias generaciones dedicadas al manejo del ganado"; así lo compartió amablemente el Arq. Francisco Bañuelos, agricultor y ganadero por vocación y legado familiar, líder de la unidad de producción conocida como Rancho Laguna Blanca ubicado en suelos próximos a la ciudad de Fresnillo, Zacatecas, donde se siembra una importante superficie de maíz de alto rendimiento para su aprovechamiento como forraje o silo para la alimentación del ganado, el cual además es pastoreado en agostaderos naturales y en ciertas praderas inducidas con diferentes tipos de pastos.

"Mi papá, originario de un ranchito cercano a Valparaíso, se cambió para acá a trabajar cerca de Fresnillo hace como unos 30 años, y lo hizo precisamente para darle estudio a mis hermanos más grandes primero y después a nosotros los chicos, porque anteriormente traían las vacas arriando o caminando desde Valparaíso hasta aquí a Laguna Blanca, este era el rancho de aguas como quien dice; se estaban 3 o 4 meses y otra vez de regreso. En ese trayecto del que hablamos, caminando hacían prácticamente 2 días para llegar con el ganado de un punto a otro".

"Por otra parte hablando del cultivo de maíz, hemos ido optando poco a poco por irnos metiendo a lo que es su cosecha principalmente para la obtención de silo, porque anteriormente sembrábamos casi puras avenas para darle de comer a nuestras vacas; es así que entre el año antepasado (2024) y el pasado (2025) hemos podido evaluar o estudiar algunas variedades, en ciertos tipos de ensayos que hemos establecido con un amplio catálogo de materiales de maíz de diferentes marcas comerciales, y con los resultados que se han ido expresando, hemos ido ubicando ya algunas 2 o 3 variedades que más nos han gustado, entre ellas una es Kodiak y otra Predator, por lo que para este año esperamos ya agarrar esas que nos han parecido ser las mejorcitas, y volverías a evaluar para encontrar así finalmente la que mejor se adapta a nuestras condiciones y nos da mejores resultados en rendimiento y calidad del forraje".

"En el caso de Kodiak, por ejemplo, nos ha gustado mucho por el tamaño del maíz, de la mazorca, el tamaño de la caña, con

mucho follaje, que es algo de lo que deseamos para así poder obtener más toneladas de silo por hectárea; además aguanta mucho tiempo en un estado verde, lo que nos ayuda porque hay ocasiones en que no se puede meter la ensiladora porque llovió y está muy húmedo el terreno, entonces no entra hasta que no haya piso, hasta que se seque el suelo y puedan entrar así los camiones, por lo que nos ha gustado ese maíz ya que se mantiene verde por más tiempo lo que a su vez nos da más tiempo para poder entrar a ensilarlo sin problemas".

"Y algo también muy importante es que nos ha dado un muy buen rendimiento, por ejemplo, en el ciclo 2024 sacamos alrededor de 85 toneladas de silo por hectárea. Y el ciclo anterior, 2025, aunque las cañas en general quedaron un poquito más chaparritas, por cuestión de que por el buen temporal que se presentó, con lluvias abundantes, no nos fue posible escardar ni asegundar la tierra, entonces yo pienso que le hizo falta un poco de oxigenación al suelo para que el cultivo desarrollara un poquito más; pero bueno aunque esa situación no nos dio piso para poder realizar los trabajos necesarios, lo bueno es que también con ello nos pudimos ahorrar como 4 o 5 riegos, entonces pues unas por otras, porque prácticamente lo regamos para que naciera y prácticamente fue todo".

"Sembramos entre el 22 y 23 de mayo del 2025, fue una siembra en seco, y a los 2 o 3 días ya estábamos regando mediante sistema de riego por goteo, que fue a través de la misma cintilla donde nosotros estuvimos aplicando lo que es la nutrición, que en ese aspecto recuerdo que le pusimos el Acadian que según se es un extracto de alga marina que estimula la iniciación, elongación y ramificación de las raíces, lo que conduce a una mejor absorción de agua y nutrientes para un buen establecimiento del cultivo. Y ya casi al final del ciclo, le pusimos un fertilizante biológico hecho a base de un residuo de un compuesto que utilizan para elaborar la cerveza, que de hecho fuimos aquí a Calera, por ahí cerquita de la cervecera por él, que ahí ellos venden ese producto el cual es básicamente para que la mazorca llene hasta la punta".

"Para el ensilaje del maíz, el punto exacto o que nosotros vemos para empezar a cosechar, es cuando el elote ya está un poquito duro, que ya no se lo puede comer uno, prácticamente pasando el estado lechoso de la mazorca. En ese punto ya nada más vemos que haya piso para entrar con la ensiladora y los camiones, y comenzamos a ensilar".

"Entonces nosotros ensilamos el maíz y lo almacenamos para dárselo al ganado en tiempo de secas, auxiliándolo con este alimento cerca de 3 meses aproximadamente. Que en el ciclo pasado sembramos solamente 2 hectáreas y media, lo que viene siendo como la mitad de lo que sembramos en 2024, siendo que de ese ciclo si nos sobró mucho silo, casi como la mitad, razón por la cual para el pasado 2025 solamente sembramos esas 2.5 hectáreas, prácticamente nada más para rellenar lo que habíamos sacado del silo; entendido que un silo bien empacado, sin que le entre nada de aire, yo pienso que debe de durar en buenas condiciones para su

## Meritorio espacio productivo

Salvador Juárez / El Despertar del Campo



**"Aquí en el campo trabajando el tema agrícola tenemos ya cerca de 20 años, y en cuestión de la ganadería pues tenemos toda la vida prácticamente, desde mis abuelos, luego mis padres, y ahora nosotros como hijos, por lo que si son ya varias generaciones dedicadas al manejo del ganado"**

consumo de unos 3 a 4 años sin problemas. Además, no ocupamos tanto silo porque rentamos algunos terrenos de los vecinos, entonces hubo más pasto para darle a las vacas sin la necesidad de tener que darles tanto apoyo con el silo".

"El lugar donde almacenamos nuestro silo, no es como se acostumbraba tenerlo tradicionalmente en un hoyo en el suelo, sino que nosotros tenemos más bien como un corral con bardas de concreto reforzadas donde lo depositamos y almacenamos, siendo que es más práctico y más fácil al momento de tener que sacarlo para ofrecérselo al ganado, porque en el hoyo para eso es mucha friega, y de este modo como lo tenemos solamente metemos la máquina retroexcavadora y con su pala sacamos el silo para depositarlo rápidamente en los comederos donde el ganado se alimenta".

"Actualmente manejamos 2 razas principalmente, lo que viene siendo Salers Rojo y Brangus Negro; y traemos aproximadamente 250 cabezas, entre chicos, grandes y de todo. El Salers porque tiene una muy buena carne, además de que crecen muy bien, son muy mantenidos, por ejemplo, en tiempo de secas no se nos enflacan tanto; y lo que es el Brangus, apenas tenemos como unos 8 o 10 años que lo empezamos a meter para calarlo, y nos ha sorprendido, porque vemos que nos está dando un mejor rendimiento incluso que el Salers, siendo que normalmente vendemos los becerros a los 6 o a lo mucho a los 8 meses de edad, y el Brangus anda pesando alrededor de los 300 kilogramos, ganándolo con un poquito al Salers, sacando como unos 20 o 30 kilogramos arriba".

"Entonces ya nos está gustando más, obteniendo un mayor peso a la venta, por lo que creo que a lo mejor vamos a ir cambiando poco a poco al Brangus. Cuestión que depende creemos también mucho de lo que por ahí señalan, del mejoramiento genético del ganado,

con animales cada vez más productivos, respecto a veces de los kilos, y a veces también de la leche que producen las madres, y así se van buscando mejorar poco a poco las razas; y pues claro que hay que invertirlo en ese tema de la genética si lo que buscamos también es ir mejorando poco a poco nuestra productividad y competitividad como productores".

"En nuestro caso para lo que es la cuestión de la reproducción del ganado, usamos principalmente lo que es la monta directa. Por lo general el ganado siempre anda en pastoreo en agostaderos aquí cercanos al rancho a 1 o 2 kilómetros de distancia a lo mucho; y aquí en las praderas inducidas que tenemos cercanas al rancho normalmente tenemos lo que son las vacas próximas a parir o las recién paridas, para estarlas observando constantemente, y ahí se andan unas 2 o 3 semanas y luego ya las mandamos al pastoreo al potrero. Que eso lo hacemos sobre todo para protegerlas un poco de los coyotes, porque muchas veces cuando están recién paridas dejan a sus becerros por ahí en algún lugar en lo que ellas van al agua o se van a comer, y ya para cuando regresan ya les dio gane el coyote con el becerro, por lo que al tenerlas aquí cercas pues estamos muy al pendiente de ello, además de que si se le atora el becerro al momento de parir o cualquier otro contratiempo, y pues aquí les estamos echando el ojo a cada rato, incluso el vaquero anda a la vuelta y vuelta en la mañana, al medio día, en la tarde y a la hora que se ofrece".

"En lo que es el agostadero, los animales lo que comen son prácticamente puras especies nativas; y aquí en las praderas lo que tenemos pues es el pasto de pradera o pasto de jardín, que de un inicio se sembró puro pasto especial de pradera, pero poco a poco se ha ido poblando de pasto de jardín, el cual ha llegado solo, empezando primero con pequeños manchones y ahorita ya tenemos una población como de más del 50% de la pradera con

este tipo de pasto de jardín, el cual hemos observado y creemos que incluso les gusta más que el pasto de pradera".

"Estas praderas son de riego, siendo que aquí pegadito tenemos lo que es la planta tratadora de aguas residuales poniente de Fresnillo, la cual abastece aquí una de las minas más nuevas del municipio llamada Juanicipio, y algunas veces les sobra agua tratada que es la que nos pasan precisamente para esta parte y poder así darles algunos riegos a nuestras praderas, las cuales tenemos divididas con alambre de púas, en 4 partes, y conforme vallamos viendo las condiciones las vamos

rotando con el ganado, pero como lo comentaba normalmente dejamos los animales de 2 a 3 semanas en cada sección, según como vaya de podado el pasto y según la cantidad de ganado que traigamos en el momento, porque pues hay temporadas donde es el tiempo de que paren más vacas y traemos más, o luego por ejemplo, en tiempo de aguas pues lógicamente el pasto es más abundante y se da la manera de poder traer más animales y estarlos rotando más seguido, por lo que el tiempo que duran en una u otra pradera depende de varios elementos, y nunca dejamos que las vacas se acaben el pasto por completo porque luego tarda mucho en volver a brotar".

"Como es monta directa la que manejamos, no es así como decir que mañana ya van a parir 4 o 5 vacas, sino que es un poco más variable, ya que pues es ahí como el toro va agarrando a las vacas que entran en celo; que a veces se nos amontona un poquito sobre todo cuando hace efecto la luna, siendo días que tienen 3 o 4 vacas al mismo tiempo, que desconocemos como funciona a ciencia cierta ese efecto que menciono tiene la luna en las pariciones, pero cuando hay luna llena son más las vacas que paren, aumenta no sé, hasta un 40 o 50% la probabilidad de que paren. Eso es como algo que tiene que ver o un tanto similar a lo que mencionan de ensilar con luna llena, para que todos los nutrientes o la savia de la planta este arriba, incluso también para hacer postes de madera, o talar los árboles recomiendan hacerlo en luna llena; o quizá también ese efecto que tiene la luna en el mar ocasionando las mareas altas o bajas, que pues realmente es algo que desconocemos, por lo que sería bueno investigar para saber bien cual es el efecto que tiene la luna en muchos de los procesos naturales, ya que ciertamente aquí en un

rancho, en la producción ganadera o en la producción agrícola, estamos hablando de trabajar con seres vivos, con la naturaleza precisamente, y hay que entender y saber observar todos esos detalles".

"Detalles y cosas que a veces la gente de campo tiene que conocer; condiciones que la gente de antes sabía muy bien, quizá empíricamente, pero entendían muchas situaciones naturales que ahorita ya las nuevas generaciones a veces desconocen, valores que se han ido perdiendo poco a poco, que quizá mi abuelo o mi papa manejaban y que ahora nosotros hay que retomarlos".

"Lo que es aquí la superficie de este ranchito, Laguna Blanca, son 21 hectáreas divididas en diferentes áreas, entre lo que son las praderas, los cultivos, los corrales, bodegas y demás zonas del rancho; y haya donde sacamos las vacas al agostadero que es también aquí cercas es otra superficie diferente. Que ha veces a las vacas se les ofrece parir en la noche y tienen alguna complicación, y pues hay que estar presentes hasta donde estén".

Para finalizar, el Arquitecto Bañuelos agregó: "la verdad es que la vida aquí en el campo es muy bonita, podemos respirar la naturaleza y tenemos mucha libertad, pero también a veces podemos llegar a tener mucha presión por el trabajo que esto implica tratando de lograr que sea un negocio rentable, aunque realmente para mí, yo veo el rancho como una distracción, siendo que a veces que traigo mucho estrés en otro trabajo que realizó aparte de este, en la construcción, y llego aquí en las tardes y se me olvidan todos los pendientes que traigo y me relajo".

Espera la 2ª parte de este reportaje, en próximas ediciones...

Arquitecto Francisco Bañuelos, ganadero y agricultor, líder de Rancho Laguna Blanca.





**30 años diseñando el futuro de cada parcela con ingeniería de precisión que potencia el esfuerzo diario**

Celebrar 30 años de trabajo y compartir esa satisfacción con clientes y amigos, fue el concepto principal por el cual Weaks Martin México desarrolló el evento conmemorativo a su trigésimo aniversario en la Ciudad de Zacatecas, donde se intercambiaron agradecimientos y felicitaciones entre los presentes, además de información de relevancia respecto de servicios y productos que ofrecen en favor del progreso y evolución del campo en la región.  
"Esta empresa nace en 1938 en la ciudad de Mission, Texas en Estados Unidos gracias precisamente a su fundador Weaks

Martin, iniciando como distribuidor de maquinaria e implementos John Deere, y en 1996 nace Weaks Martin México en su división de sistemas y equipo de riego en la ciudad de González Tamaulipas, posteriormente en el año 2020 aproximadamente integramos a nuestro portafolio el área de tratamiento de agua, a la vez que se solidifica el occidente y centro del país con la llegada de nuestra sucursal a Zacatecas, lugar donde hemos tenido la oportunidad de participar decididamente en el desarrollo de muchos proyectos productivos, por lo que realmente estamos muy agradecidos con todos nuestros clientes de esta región, quienes satisfactoriamente nos han brindado su confianza pero sobre todo su amistad"; así lo señaló en su mensaje de bienvenida, el Contador Edgar Miguel García, director general de Weaks Martin México.  
"Nuestra misión como empresa está enfocada en brindar el mejor servicio al cliente, y darles la seguridad de que están trabajando con la mejor compañía y con las fábricas más reconocidas en el desarrollo de productos de la más alta calidad".

Asimismo, tratando de fortalecer el intercambio de información, el gerente de marketing de Weaks Martin México, Ángel Flores agregó; "somos una compañía conformada por expertos profesionales en diferentes áreas, lo que nos lleva a decirles que no solamente vendemos productos para el suministro del riego, sino que también tenemos especialistas en nutrición, en topografía y diseño, en lo que es automatización y control, y obviamente también en instalación y supervisión, generando con esto toda una infraestructura para el servicio a nuestros clientes".

"Hasta el día de hoy seguimos creciendo en varios puntos del país, convirtiéndonos paulatinamente en una compañía consolidada para atender no solamente a una región, sino a todas las zonas agrícolas del país, con la misión de ser reconocidos como líderes en innovación y calidad, para un impacto positivo en la comunidad y un compromiso con la sustentabilidad agrícola a través de la tecnología".

Para terminar, Ángel Flores concluyó; "incisito, no solamente vendemos productos innovadores y de alta calidad que cada vez vamos abarcando un poco más ampliando el portafolio, sino que además buscamos compartir la experiencia que tenemos a todos nuestros clientes obtenida en este trayecto de camino recorrido".

Se contó además con la presencia del Ing. Adrián Robles gerente de la sucursal Weaks Martin Zacatecas, quien reforzó la presentación añadiendo que; "definitivamente todos formamos parte de estos primeros 30 años de trabajo y desarrollo, por ello es un placer poder ofrecerles esta que prácticamente es una fiesta donde sin duda todos tenemos participación, ya que así como cuando nosotros acudimos ahí a sus ranchos y que nos dan la oportunidad de entrar hasta la cocina, así también siéntanse con la confianza de que están en su casa con una empresa amiga, entablando así en conjunto un buen equipo de trabajo".

Participaron también cada uno de los representantes de las diferentes marcas comerciales filiales a Weaks Martin, tales como Toro, mediante su director nacional Marco Buendía, así como los ingenieros Enrique López y José Luis Hernández técnicos especialistas de Toro; de King Seeds se presentó el Ing. Carlos Jiménez; el Contador Jesús Isaac de Versa; el director general de Nutrigota, Jacobo Rodríguez; de Agri nova Science, el Ing. Josué Aguilar; el Ing. Humberto Martínez, representante comercial de Diosol; y de Yara, su representante en Zacatecas, el Ing. Alejandro Chávez.

Fábrica de REMOLQUES

**Gamboa**

Pensando en cubrir las necesidades de transporte de los productores agrícolas y ganaderos de la región.

**Camas Bajas** [1½, 3 y 6 Ton.]

**Ganaderos** [10, 12, 14 y 16 pies]

**Carga - Volteo** [14 y 16 pies]

**Especiales** [Bajo especificaciones]

Para Cuatrimotos Borregueros Dolly  
Cama baja-volteo Utilitarios Multiusos



**Contacto**

Carretera Zacatecas - Saltillo, Km. 11  
Pozo de Gamboa,  
Panuco, Zacatecas.  
filtrosyaccesorios\_1@hotmail.com  
agroproductoselquijote@hotmail.com  
01 (478) 94 8 70 19 . 01 (478) 94 8 75 63



## Reunión de productores con directivos de CONAGUA

Compartir información, realizar aclaraciones pertinentes, desarrollar planteamientos específicos y crear el espacio propicio para generar un debate ideológico constructivo entorno a la nueva Ley General de Aguas, fue el objetivo medular bajo el cual se desarrolló la reunión entre el importante grupo de productores de la región presentes y directivos de la Comisión Nacional del Agua.

Dentro de dicho foro se contó con la participación de diferentes autoridades, así como de representantes del Grupo de Productores de Zacatecas, entre ellos la Lic. Verónica Martínez García, gerente de atención a usuarios de CONAGUA; el subdirector jurídico de CONAGUA, el Lic. Oscar Zavala Gamboa; el Ing. Juan Antonio Rangel Trujillo, titular de la SADER en Zacatecas; el director de la Unidad Académica de Agronomía de la UAZ, el M. en A. Juan José Castro Gallardo; el diputado federal, Dr. José Narro Céspedes; además del Grupo de Productores de Zacatecas se contó con la presencia de los Ingenieros Guillermo Narváez Ávila, Porfirio Trejo Acosta, Edgar Issac Muñoz Romero, la Lic. Karina López Puentes, y el Lic. Luis Fernando Flores Calvo, entre otros.

Para iniciar con el debate e intercambio conceptual se partió con base en un conciso y claro boceto informativo elaborado por el mismo Grupo de Productores de Zacatecas y repartido entre los asistentes, donde a grandes rasgos se explican brevemente ciertos mitos y realidades de la nueva Ley del Agua; como la idea o mito de que no se podrán transmitir (vender) las concesiones y asignaciones de agua, cuando en realidad el Artículo 49 de dicha Ley señala que, no se permite transmitir, se puede hacer una venta siempre y cuando se vendan tierra y agua en conjunto; así como el mito de que no se puede heredar la concesión, por lo que las tierras perderán su valor, siendo que en realidad según el Artículo 29 Bis 3 de esta Ley asevera que una concesión no se extinguirá cuando la persona fallezca, los herederos tienen que acreditar ante la autoridad su derecho sucesorio; o también la idea de que si no se usa el agua concesionada, el gobierno la quitará, respecto de lo cual el Artículo 29 Bis 3 describe que cualquier decisión debe apegarse a un procedimiento legal, con notificación, evaluación, y audiencia, no propone extinciones automáticas, solo en casos graves comprobados. Esto entre otros 13 supuestos o mitos contra realidades que la Ley del Agua delinea, según dicho boceto informativo, tomado como base por las autoridades presentes para abrir la explicación y aclaración de ciertas dudas de los productores participantes, dando pie con ello a la posterior apertura del foro a una útil mecánica de preguntas y respuestas directas entre productores y autoridades, vertiendo así diversos cuestionamientos, planteamientos, inconformidades, irregularidades, reflexiones y muchas más consideraciones auténticas que nutrieron y enriquecieron tal ejercicio de retroalimentación para todas las partes involucradas en el tema.

"Estamos ante una reforma histórica, a la Ley de Aguas Nacionales", señaló en su mensaje inicial el Ing. Porfirio Trejo Acosta, representante del Grupo de Productores de Zacatecas; "muchos presidentes de la República anteriores no se atrevieron a entrarle a este tema tan sensible para los mexicanos, por ser tan controvertido".

"Nunca antes en la Cámara de Diputados de México había durado tanto tiempo la discusión de una ley que puso los focos rojos para nosotros los agricultores. Pero a pesar de morena ostentar la mayoría junto con sus aliados, tuvo que hacer modificaciones muy importantes a una propuesta inicial, por la presión de nosotros los productores que, unidos en diferentes frentes y en diferentes estados, logramos defendernos de una iniciativa muy alejada de nuestra realidad en el campo".

"Por instrucciones de la presidenta de México, su equipo jurídico de la mano con CONAGUA, presentaron una primera iniciativa de reforma a la Ley de Aguas Nacionales que resultó ser demasiado ineficiente entre el gobierno, los agricultores y una CONAGUA históricamente ineficaz y sin presupuesto. Una iniciativa inconexa entre nosotros los productores que dependemos del agua y un gobierno apático cuya prioridad no ha sido el campo mexicano".



## Aclaraciones y planteamientos genuinos entorno a la nueva Ley General de Aguas

"Por ello en el Grupo de Productores nos dimos a la tarea de ponernos estudiosos, y tratamos de prepararnos bien para poder meter el tema en la agenda nacional en un entorno de mucha presión social. De este modo los zacatecanos haciendo punta en la materia y mediante un documento dirigido a la presidenta, en el que manifestamos nuestras graves preocupaciones, fuimos recibidos por distintos políticos; más tarde, gracias a la colaboración de los demás estados, quienes estaban coordinados y preparados, conseguimos que se escucharan nuestras peticiones".

Para concluir, el Ing. Trejo Acosta agregó; "es así que la mayoría de propuestas realizadas por nosotros, mediante el bloqueo de carreteras de forma pacífica y en conexión con todo el país, surtió efecto, gracias a lo que el día de hoy estamos aquí reunidos para aclarar dudas sobre la nueva Ley de Aguas Nacionales".

Por su parte, el Lic. Oscar Zavala Gamboa, subdirector jurídico de CONAGUA, entre muchos de sus planteamientos realizados, recalzó la enorme necesidad de establecer el proceso de regularización y ordenamiento que permita atender las circunstancias particulares de cada uno de los títulos de concesión, de las prórrogas, de las transmisiones que están pendientes de resolver, porque si algo ocupan los productores es certeza en el campo, como ejemplo la gran problemática existente con el tema del PEUA, la cual es precisamente generada por la falta de certeza jurídica, y que esta reforma y este proceso de ordenamiento buscan solucionar.

Además, recalzó que; "hay un concepto muy importante que se establece en esta legislación, que es el uso agropecuario familiar, que va en el sentido de que, si por ejemplo yo desvié parte de un río, pero lo utilizo para fines domésticos o para fines agropecuarios, de darle agua a mis vacas o de regar mis tierras que tengo ahí cercanas, no hay ninguna comisión de ningún delito y así lo establece claramente la ley, por lo que de ninguna manera se busca criminalizar al pequeño productor, al pequeño ejidatario o al pequeño comunero, lo que se busca es evitar abusos, sancionando a quien realmente caiga en arbitrariedades y atropellos graves comprobados".

Posteriormente, dentro de la sesión de preguntas y respuestas, los funcionarios presentes en conjunto trataron de aclarar ciertos cuestionamientos particulares y de interés general para los productores, tales como ¿Cuándo se abrirá la plataforma para trámites?, ¿Cómo aumentar los metros cúbicos si compré un binomio tierra - agua?, ¿Puedo pasar metros cúbicos entre mis concesiones dentro del mismo acuífero?, ¿Cómo tengo que proceder si tengo un trámite que tiene años y no se resuelve?, ¿Se puede utilizar el agua de uso

agrícola para el lavado de cajas o el lavado de hortalizas, o a que uso pasaría?, ¿Cómo se va regular el tema de los medidores?, ¿Qué tipo de medidores se tienen que instalar?, ¿Qué pasa si se tienen aguas duras y el sarro los daña constantemente dejando de funcionar, o qué pasaría si con frecuencia son robados?, ¿Qué organismo o institución se encargará de hacer las revisiones de los medidores?, ¿Si tenemos una concesión de uso agrícola y además de usarla para los cultivos, se usa para dar agua a los animales o para tener peces, se corre el riesgo de ser sancionado?, ¿Cuáles serían las infracciones más comunes en las que podría incurrir un productor, por desconocimiento de la ley?, ¿Qué pasa con los títulos que no han sido renovados a causa de que el trámite de juicio sucesorio aún no se lleva a cabo?, ¿Qué pasará con las concesiones que no entran en las fechas del decreto?, ¿Qué pasará con la cuota energética de esas concesiones?, ¿Cómo se van a llevar a cabo las transmisiones de derecho cuando el cedente no tiene carácter de propietario del terreno, por tratarse de comodatos o contratos de arrendamiento, es decir, cuando se tiene el derecho de la concesión pero no se es propietario del terreno?.

Finalmente se abrió el foro, dando a los productores interesados la oportunidad de externar o formular cualquier tipo de planteamientos o cuestionamientos directamente a las autoridades, ampliando así el cúmulo de respuestas verdaderas ante interrogantes, como ¿Qué pasará con muchos casos de transmisiones que se hicieron ante fedatarios públicos, pero que no se llevó el trámite ante la CONAGUA?, ¿Se puede y es conveniente desistirse del trámite de prórroga si aún no se tiene respuesta, para adherirse al nuevo decreto de facilidades administrativas?, ¿Los 6,000 metros cúbicos que asigna CONAGUA por hectárea de dónde salieron en base a qué, para qué sirven?, ¿Cómo se manejaría en el supuesto de que en una sucesión la tierra se transmite a uno o dos herederos, pero en el caso de la concesión queda intestada?, ¿Se puede sacar el agua asignada en una concesión para otros terrenos que no estén dentro del título parcelario o de las escrituras con contrato de arrendamiento?, ¿Si se tiene una concesión registrada en tal predio, y se da el caso que ahí ya no se encuentra agua, pero el propietario tiene otros terrenos más a su nombre, puede buscar el agua en otro de sus predios o solamente puede ser en el terreno en el que está la concesión?, ¿En el caso de los pozos irregulares, estos se podrán regularizar investigando la procedencia y antecedentes de a lo que se dedica el propietario de dicho tipo de pozo, o se cancelaran definitivamente?, estas entre muchas más preguntas.

Espera la 2ª parte de este artículo, en próximas ediciones...

Historias vivas del campo bravo 2ª parte



este ecosistema, entonces pues imaginemos que de pronto, de la noche a la mañana, deciden que ya no habrá más corridas de toros, sería algo devastador tanto para las personas que ha esto nos dedicamos y amamos, y para la naturaleza, llegando incluso a extinguir a esta especie, porque en ese supuesto estos toros van a desaparecer totalmente".



**"A pesar de todo, yo a este arte le veo una vida que va para largo, porque esto no es nuevo, no es una moda, es un arte con fuerte arraigo, que tenemos desde hace 500 años con la llegada de los españoles, es parte intrínseca de nuestras festividades y de nuestra cultura"**

Descrita en la primera parte de este reportaje como una emocionante faena cien por ciento de campo, la tiente de ganado de lidia, es parte esencial dentro del arte de la tauromaquia, valioso entorno acreedor de un acervo amplio de información, razón por la cual se da seguimiento al desarrollo del contenido en esta su segunda entrega, mediante el amable intercambio de experiencias vertido por especialistas en el tema como Alexandra Ortiz, líder de la reconocida ganadería de toros bravos Progreso San Mateo de Valparaiso, Zacatecas, así como Don Anacleto López, líder de la también legendaria ganadería El Saucillo, del Rancho de Víboras, perteneciente al municipio de Tepetongo, Zacatecas, además de los famosos matadores de toros, Uriel Moreno "El Zapata" de Tlaxcala, Antonio García "El Chihuahua" de Chihuahua precisamente, Francisco Martínez de San Miguel de Allende Guanajuato, y Alejandro Uvario de Zacatecas.

que es muy fácil, desde una curul, con la mano en la cintura decidir por otras personas, sin un conocimiento realmente a fondo y a conciencia; en ese sentido, más bien lo que deben de hacer nuestras autoridades es el de acercarse a conocer a profundidad, y no que envíen a delegados, sino ellos mismos, quienes toman las más altas decisiones, logren entender toda esa simbiosis que existe entre los toros, el entorno natural que los rodea, y todo ese arte taurino e industria que gira entorno de ellos, y que es lo que muchas de las veces no se ve en una plaza de toros, poque ahí pueden solamente observar los últimos 15 o 20 minutos de la vida del toro, pero antes de llegar a ese momento cúspide, tuvieron que haber transcurrido ya más de 4 años de la vida de este fascinante animal, entonces para que vean cómo viven, las miles de hectáreas que hay destinadas para que ellos vivan en total libertad, por lo que si los invitaríamos a que conocieran todo este mundo a fondo y después tomaran sus decisiones".

"Pero bueno, en términos generales, a pesar de todo, yo a todo este arte le veo una vida que va para largo, porque esto

no es nuevo, no es una moda, es un arte con fuerte arraigo, que tenemos desde hace 500 años con la llegada de los españoles, es parte intrínseca de nuestras festividades y de nuestra cultura. Así como los españoles nos dieron los apellidos, nos dieron un idioma, el español, la tauromaquia también es parte de ese legado que nos han dejado".

Por otra parte, hablando precisamente de esa intimidad de este arte y fortaleciendo el intercambio de información, el MVZ Anacleto López Quiñonez delineó la tarea del empetado del caballo para la pica en la faena de la tiente realizada en la ganadería Progreso San Mateo, señalando así que; "esta es una parte de la tiente, es con lo que se empieza, y es precisamente el empetado en este caso de la yegua La Carmelita, la cual se usara para la pica de la vaca". "Entonces se le coloca un tipo de forro, que es de protección, para que no se llegue a dañar o que no la vaya a cornar la vaquilla con los pitones. En el caso de las tientes se usan petos un poco más pequeños y más ligeros en comparación a los petos que se emplean ya en caballos en una corrida de toros grande".

"El picador, en este caso "El Ruso" como lo conocen, es el encargado de armar la yegua, o de empetarla para protección de ambos tanto de La Carmelita como del mismo picador, por ello también podemos ver que lleva los estribos de metal, para que en dado caso cuando llegue o embista la vaquilla y tope no le pueda dañar o no le vaya a fracturar el pie al picador, que cabe señalar que aquí para una tiente también se utilizan puyas más chicas que en una plaza de toros, que ahí ya estamos hablando de puyas de 3 a 4 pulgadas, y aquí en una tiente son más pequeñas, solamente para sangrar un poco y que siga la circulación en la vaquilla".

Espera la 3ª parte de este reportaje, en próximas ediciones...

— Alexandra Ortiz líder de ganadería Progreso San Mateo; Anacleto López, líder de ganadería El Saucillo; y el matador de toros Uriel Moreno "El Zapata".



3A PARTE



4A PARTE



El respaldo para tu mejor cosecha

Agroquímicos Semillas Fertilizantes



- 📍 C. Josefa Ortiz de Domínguez, Villa Juárez, Ags. ☎ 496 123 1030 - 478 110 0331
- 📍 C. Juan Aldama, No.300 Sur, Calera, Zac. ☎ 478 102 7629 - 478 688 2093
- 📍 Prof. Enrique Estrada, No. 636, Fresnillo, Zac. ☎ 493 935 9995 - 493 125 9210
- 📍 Salida Villa de Cos cruceiro Saltillo-Zacatecas. ☎ 492 197 8200 - 458 127 8505





**Máxima eficiencia y rendimiento  
con la más avanzada tecnología de riego**

Riego por Goteo

Riego por Aspersión

Conectores

Acolchado

Tubería PVC

Mangueras

Filtración

Válvulas

**SUCURSALES**

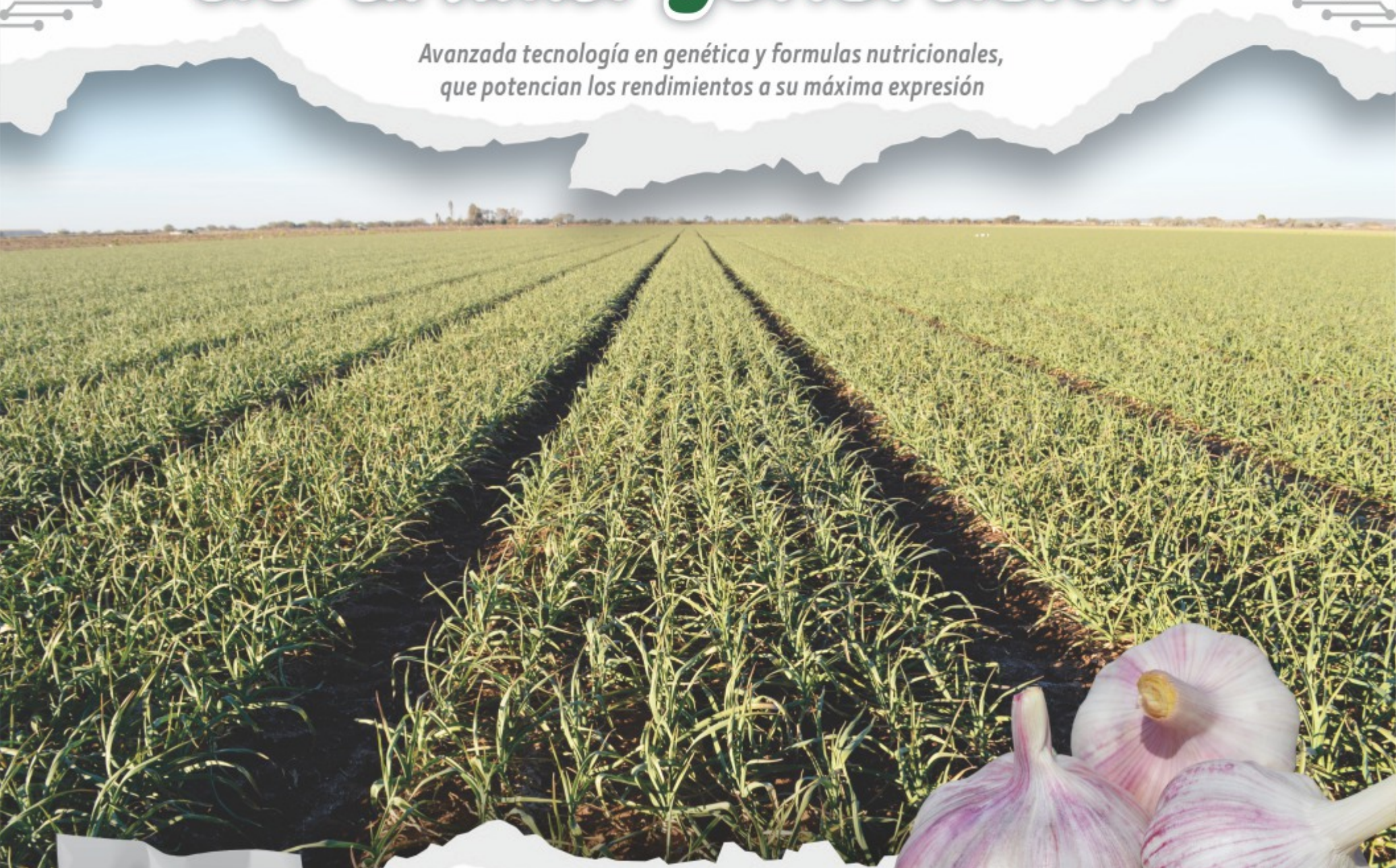
- C. Josefa Ortiz de Domínguez, Villa Juárez, Ags. 496 123 1030 - 478 110 0331
- C. Juan Aldama, No.300 Sur, Calera, Zac. 478 102 7629 - 478 688 2093
- Prol. Enrique Estrada, No. 636, Fresnillo, Zac. 493 935 9995 - 493 125 9210
- Salida Villa de Cos cruceo Saltillo-Zacatecas. 492 197 8200 - 458 127 8505

*Sucursal Especializada en Sistemas de Riego*  
Calle Abasolo Bodega No. 188 Col. Centro, Calera, Zac.  
 478 798 7327



# Fertilizantes y semillas de última generación

Avanzada tecnología en genética y formulas nutricionales,  
que potencian los rendimientos a su máxima expresión



## Lamsa

### Semillas y Fertilizantes



(493)932 12 54





## Cajas plásticas sostenibles para el campo

**C**ypssa es líder en el desarrollo de cajas plásticas, fabricadas con materiales reciclados, de gran resistencia diseñadas para la recolección, transporte y almacenamiento de productos agrícolas.

"Nosotros fabricamos cajas de plástico sostenibles para el campo con material 100% reciclado, y manejamos lo que viene siendo nuestra línea one way, que son las cajas desechables que normalmente vemos en el supermercado, hechas de polipropileno 100% reciclado en nuestras plantas de reciclaje, ubicadas en Tijuana, Hermosillo y Culiacán Sinaloa"; así lo señaló José Quintero, director general de Cypssa.

"Cabe señalar que el polipropileno es el commodity número uno de los plásticos, tiene muchas funciones y es el más económico de todos, y lo obtenemos reciclando, por ejemplo, juguetes, embalajes, cajas de cualquier marca, de las taparrosas, por ello muchas asociaciones las juntan y nosotros compramos un buen porcentaje de todas esas taparrosas para nuestros procesos de producción, desarrollando cajas mediante la inyección de plástico por modelo".

"Entonces todas esas campañas que hay en las escuelas y en otros lugares, donde se les pide incluso a los niños que junten sus tapitas, es porque todo ese material va a dar a productos sustentables como estas rejillas o cajas de plástico; empezando así lo que se llama economía circular, comenzando a dar vuelta el mismo producto, que ya después estas mismas cajas las volvemos a reprocesar y se vuelve hacer caja, y así sigue dando vuelta. Que estas cajas tienen como todo, su vida útil, y ahora si que depende del trato que le den es el tiempo que duran, pero más o menos con la calidad que nosotros les damos pueden durar hasta más de 10 años, que fueron las primeras que hicimos, hace ya más de 10 años, y algunas están como si fueran nuevas; y si no se asolean, prácticamente no les pasa nada".

"De esta forma tenemos lo que son las cajas para empaque o rejillas que vemos en los supermercados exhibiendo los productos, hechas de polipropileno, que en nuestro caso son modelo Alexa. Y también tenemos las cajas para campo, modelo Alisson, fabricadas con polietileno de alta densidad, también llamado plástico rígido, por lo que este tipo de cajas son mucho más resistentes que las Alexa, y se utilizan principalmente para recolectar los cortes de las cosechas en campo y transportarlas, por ejemplo, en la recolección de ajos, jitomates, tomatillos, y mucho más, siendo pues un plástico mucho más inocuo y más rígido".

"Entonces estamos hablando de dos materiales totalmente diferentes, uno es polipropileno y el otro es polietileno de alta densidad, y este último puede provenir de las mismas cajas,



Líderes en cajas plásticas para el sector agrícola

de cubetas, de bidones, y pueden ser postindustriales o pueden ser postconsumo, los primeros vienen directo de la fábrica, y los de postconsumo vienen directo de los basureros".

"Es así que para la fabricación de estas cajas se sigue un proceso, el cual es algo largo para poder dar la alta calidad que ofrecemos; primero recibimos y acondicionamos el material reciclado, de ahí realizamos los pasos de cernido, lavado, secado e imantado, y de ahí pasa a otro proceso industrial que se le llama peletizado de plásticos, el cual



convierte plásticos triturados (materia prima o desechos) en pequeños gránulos uniformes llamados pellets, donde ya homogenizamos colores, le metemos algunos aditivos para que mejoren, y ya de ahí brinca a nuestras plantas de inyección, que es donde ya se moldea la pieza".

Para finalizar, José Quintero concluyó; "y bueno, aunque es largo el proceso, tenemos la capacidad para poder fabricar una caja cada minuto o cada 50 segundos, dependiendo del tipo de material y que modelo sea, mediante procesos lo más automatizados posible". Para mayor información favor de visitar la página de internet: [www.cypssa.com](http://www.cypssa.com)

**Más raíz  
Mejor absorción  
Plantas que responden**



**Rovensa Next**



Generador de raíces y activador microbiano

Activa los impulsos internos de la planta para mover, absorber y utilizar el calcio con mayor eficiencia



Décadas de historia en protección y nutrición de cultivos 2ª parte

**DRAGON**

Después de más de nueve décadas, **Dragón**, sigue fortaleciendo su modelo de soluciones por cultivo y etapa, integrando así insecticidas, herbicidas, fungicidas, coadyuvantes y nutrición vegetal incluyendo su acompañamiento técnico a productores y agronegocios ante desafíos como variabilidad climática, disponibilidad hídrica y evolución regulatoria, para generar resultados medibles, rentables y sostenibles.

"Contamos con un portafolio amplio de formulaciones, entre ellas uno de nuestros más importantes y exitosos fungicidas sin duda es **Axotrón SC**®, sistémico de movimiento ascendente, con efecto preventivo y curativo, fuerte inhibidor de la germinación de esporas e impide el crecimiento micelial, además de contar con fuerte efecto antiesporulante de amplio espectro, muy efectivo para el tema de cenicillas y también para alternaria, que se puede incorporar perfectamente al segmento productivo de cebollas o ajos entre otras hortalizas"; así lo compartió el Ing. Daniel Barbosa, jefe de mercado de Dragón en la región occidente del país.



"En el tema de insectos vectores, que estos actualmente representan una de las partes medulares para la correcta protección de los cultivos; que cuando vemos que nos llega un vector, pues prácticamente sentimos que el cultivo se nos fue, pero si nosotros reaccionamos de manera preventiva antes de la llegada de plagas, vamos a lograr tener un buen control, y para ello tenemos lo que es **Abatia**® **Speed**, insecticida de origen biológico, novedoso y altamente eficiente en el control de trips y larvas de lepidópteros, que por su selectividad tiene menor impacto en insectos benéficos y polinizadores, además, su concentración permite manejar dosis menores a las aplicadas en campo, con alta efectividad".

"Otro de nuestros insecticidas dirigidos a productores de hortalizas de calidad premium, es **Presage**®, altamente efectivo en casos de incidencia de gusano soldado, sobre todo en chile, jitomate y tomatillos. También otra de nuestras soluciones

más novedosas para el control de insectos chupadores, como el trips que le pega duro al cultivo de hortalizas en la región de Zacatecas, sobre todo hablando de chile, jitomate y cebolla, es **Delta Force**®, poderoso insecticida sistémico formulado como dispersión en aceite que facilita la penetración e incorporación al sistema vascular de la planta, una vez dentro, su excelente movilidad le permite actividad ascendente y descendente, brindando excelentes niveles de control contra plagas chupadoras de difícil manejo".

"La verdad es que tenemos un catálogo muy robusto y extenso, con más de 150 soluciones diferentes para todo tipo de cultivos; que sin duda la región de Zacatecas, es una zona de suma importancia en la producción de hortalizas, pero también esta el tema del frijol, siendo esa la zona frijolera más importante del país, sembrando así una gran superficie, por lo que precisamente para apoyar ese importante segmento productivo también contamos con soluciones efectivas y altamente especializadas como **Dragoflex**®, herbicida selectivo al cultivo de frijol, con excelente control sobre maleza de hoja ancha en aplicación post emergente temprana al cultivo y a la maleza; que de echo también tenemos lo que es **Sublim**® **Xtra**, herbicida seguro en el control de zacates anuales y perennes, el cual puede combinarse sin ningún problema con **Dragoflex**®, generando así en conjunto una importante sinergia para el control efectivo de malezas, logrando así el desarrollo óptimo que todo productor quiere alcanzar".

Para terminar, el Ing. Barbosa agregó; "nosotros estamos enfocados en el desarrollo y aplicación de tecnología de vanguardia al campo mexicano, pero sobre todo la parte fuerte de **Dragón** sin duda es el equipo técnico altamente capacitado que tenemos en campo, constituido por un grupo profesional de más de 120 técnicos, que día a día se despiertan con el sueño de que todo productor incremente la competitividad de sus cultivos mediante la correcta implementación de nuestras soluciones". "Entonces contamos con tecnología de confianza e innovadora y el acompañamiento técnico en campo, para junto al productor seguir cultivando bienestar y cosechando futuro".



Juntos cultivando bienestar, 90 años cosechando futuro



Amplio surtido en medicamentos, biológicos, hormonales, vitaminas, accesorios y artículos para animales de compañía y animales de producción

- Asesorías completas en ovinos
- Formulación de dietas
- Diagnósticos de gestación
- Vacunaciones y vitamínicos
- Manejos generales

Visita nuestras redes sociales y conoce nuestras promociones especiales

Calle Galeana No.28F, Jerez  
494 130 2664  
veterinarianufla@gmail.com



el **GUARDIAN** de tus  
**potreros**

**Aleado**

**HACHA**

**Dragon 101**

**Leñador** **PRADERA**

## Lleva tu ganadería al siguiente nivel

- **Mejor cobertura y disponibilidad de pasto**
- **Aumenta la carga animal y ganancia en peso**
- **Reduce costos y prolonga vida útil del potrero**



Conoce  
MÁS





# del campo no para



## DECIMOCUARTO ANIVERSARIO

SIGUENOS

-  [Facebook](#)
-  [YouTube](#)
- 
-  [Instagram](#)
-  [TikTok](#)



# Rancho Laguna Blanca



# FACILITA Y MEJORA LA PREPARACIÓN DE TUS TIERRAS



Mejore la producción y aumente la rentabilidad con tecnología e innovación

Adquiéralos en:

## Lamsa

Para más información  
encuéntranos en:

[www.lamsa.com.mx](http://www.lamsa.com.mx)

GrupoLamsa

871 100 10 70

GrupoLamsa

grupo\_lamsa



### Rastra MX425...

- Rastra de discos tipo excéntrico.
- Espacio entre los discos, ideal para la mayoría de trabajos de rastreo.
- Armazones de acero estructural tubular.
- Baleros reforzados auto adherentes Dura-Flex™.

### Tractor 6125D...

- Motor PowerTech™ con gran potencia y confiabilidad.
- Nueva transmisión 24A/12R PowrReverser™ Plus.
- Toma de fuerza electrohidráulica.
- Nuevo sistema hidráulico.

**SUCURSAL TLALTENANGO**  
Tel. (437) 954 4711

**SUCURSAL SOMBRERETE**  
Tel. (433) 935 1459

**SUCURSAL CALERA**  
Tel. (478) 985 0723

**SUCURSAL JEREZ**  
Tel. (494) 945 3263

**SUCURSAL FRESNILLO**  
Paseo del Mineral No. 1002 Sur,  
Col. Petroleros, Fresnillo, Zac.  
Tel. (493) 932 0362

**SUCURSAL RÍO GRANDE**  
Tel. (498) 982 1216

**SUCURSAL JUAN ALDAMA**  
Tel. (498) 983 0510